

# Vague de transitions commerciales au Canada :

## Portrait des réflexions de différents propriétaires concernant la vente de leur entreprise

En collaboration avec BDO Canada, FEI Canada a effectué un sondage en novembre 2019 auprès de plus de 130 dirigeants financiers et propriétaires d'entreprises afin de savoir comment ils prévoient vendre leur entreprise et évaluer leurs connaissances en ce qui concerne le déroulement d'une transaction potentielle.

### QUI ?

**85 %**

des répondants sont  
issus d'entreprises  
du secteur privé

- 83 % des répondants déclarent un revenu annuel de moins de 100 M\$
- 87 % des répondants comptent moins de 300 employés au sein de leur entreprise
- 52 % des propriétaires d'entreprise sont âgés de 55 ans ou plus



### QUAND ?

**54 %**

des répondants  
prévoient vendre  
d'ici **2 ans**

- 54 % des répondants prévoient vendre d'ici 2 ans
- 19 % des répondants prévoient vendre d'ici 3 à 5 ans

### POURQUOI ?

**31 %**

des répondants  
décident de vendre  
à l'approche de  
la **retraite**

#### TROIS PRINCIPAUX INCITATIFS À LA VENTE

- 31 % arrivent à l'heure de la retraite
- 16 % ont remarqué un intérêt de la part d'acheteurs potentiels
- 12 % ne possèdent aucun plan de succession



#### TROIS PRINCIPALES OPTIONS DE VENTE

- 39 % souhaitent vendre à un tiers
- 19 % souhaitent vendre à un acheteur stratégique
- 16 % souhaitent vendre à leur équipe de gestion

### COMMENT ?

**39 %**

des répondants  
décident de vendre  
à un **tiers**

#### BDO peut vous aider

Lors de la vente d'une entreprise, il vous faudra considérer et préparer une multitude d'éléments. Les conseillers de BDO sont en mesure d'évaluer les objectifs des acheteurs et de déterminer les différentes options qui s'offrent à vous. Nous prodiguons également des conseils aux propriétaires d'entreprise qui se préparent pour une vente, un dessaisissement, ou une assertion relative à la valeur et une structuration fiscale. Contactez-nous pour savoir comment nous pouvons aider votre entreprise.